



VERTRIEBSMITARBEITER /-IN IM AUSSENDIENST

Wir suchen für unser Stammgebiet in NRW zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst zur Erweiterung und Betreuung unseres Kundenstamms. Verwirkliche dich als Teil unseres neuen Vertriebsteams und schreibe bei uns deine Erfolgsgeschichte.

Wir bieten...

- Eine faire, leistungsbezogene Vergütung
- Eine optionale Betriebsrente und Gesundheitsvorsorge
- Einen attraktiven Firmenwagen mit Innenstadtgarantie und grünem Fingerabdruck
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Einen Arbeitsplatz mit Gestaltungsspielraum und Entwicklungspotenzial
- Ein herausforderndes und spannendes Aufgabengebiet
- Einen respektvollen Umgang, Wertschätzung, Teamgeist und Kollegialität

Was wir schreiben, meinen wir auch. Soft Facts sind bei uns keine leeren Worthülsen. Das gilt für unseren Anspruch an uns selbst, aber auch an dich. Egal ob junger Hüpfen, alter Hase oder irgendwas dazwischen: Bei uns zählt der Mensch!

Wir suchen...

- Dich, wenn du Berufserfahrung im Vertrieb und in der Telekommunikationstechnik vorweisen kannst.
- Dich, wenn du dir Ziele setzt und alles dafür tust, um diese auch zu erreichen
- Dich, wenn Arbeit und Vergnügen für dich keine Gegensätze sind
- Dich, wenn du bei uns ein neues zu Hause finden möchtest
- Dich, wenn du offen, ehrlich, loyal und überzeugend bist
- Dich, wenn sich dein Team auf dich verlassen kann

Natürlich ist für diesen Aufgabenbereich ein Führerschein der Klasse B unerlässlich. Darüber hinaus solltest du Vertriebserfahrungen in unserer Branche mitbringen. Fehlende Produkterkenntnisse können durch eine ausgeprägte Auffassungsgabe und Wissbegierde wett gemacht werden.

So unterstützt du uns:

- Du betreust Neu- und Bestandskunden
- Du identifizierst und akquirierst potenzielle Neukunden
- Du übernimmst die Leads deiner Kollegen und entwickelst diese weiter
- Du nimmst Vorortbegehungen wahr und entwirfst Lösungskonzepte
- Du arbeitest individuelle Angebote aus und besprichst diese mit dem Kunden
- Du verfolgst Angebote nach und führst Verkaufsverhandlungen
- Du bringst dich der Planung und Durchführung von Marketingaktionen ein

Das sind wir:

- Ein Team aus knapp 40 Mitarbeitern mit Firmensitz in Kaarst. Die Ersten von uns haben die Firma vor 15 Jahren gegründet.
- Ein Dienstleister in der Kommunikationstechnik. Zu unseren Services gehört die Planung, Implementierung und Instandhaltung von TK-Systemen mitsamt Applikationen und Erweiterungen.
- Wir setzen auf Produkte aus dem Hause Mitel. Das Portfolio wird ergänzt durch Avaya und eine Cloudlösung ergänzt.
- Wir sind zertifiziert nach DIN EN ISO 9001 und sehen unser größtes Gut in engagierten und motivierten Mitarbeitern

Du willst zu uns? Dann zögere nicht und sende eine aussagekräftige und spannende Bewerbung an Jan Neumann (bewerbung@newbotech.com). So oder so, wir melden und garantiert zurück.